

## セールス

### 職務内容

#### 【弊社の特長】

ニッチな真空バルブという製品ですが、世界で 49%のシェアを持っており、Only1 の技術を持っている企業です。

日本では、30 年以上もビジネスを行っており、スイスやマレーシアなどに出張に行く機会もあり、将来性も高い企業です。

#### 【業務内容】

ビジネスの新規開拓、拡販・提案の策定、実行、及び既存顧客との対応を行い、ビジネスの拡大を進める  
顧客からの依頼などから、本社スイスとコミュニケーションをとり、ビジネスの質の向上を図る

#### 【仕事の魅力】

- ・顧客の装置に最適な真空バルブを提案し、装置の能力改善および安定化に貢献できる。
- ・部下を持ち、マネージメント経験を生かせる
- ・スイスでの製品トレーニングや出張などにより、グローバル組織での経験ができる
- ・多様な顧客をサポートしながら、自身の技術や知識を向上する事ができる。
- ・日常的に英語を使用するため、英語力を大幅に向上する事ができる。
- ・世界最大の真空バルブメーカーの技術を習得でき、急速に売り上げが伸びている会社に貢献できる。

### 応募資格

#### 【必須要件】

- ・真空装置、真空コンポーネントに関する知識、機械、電気、真空装置。特に半導体製造、或いはフラットパネル製造の知識、クリーンルームなどの業界知識。

- ・ 5年以上の営業経験、及びマネージメント経験。
- ・ Microsoft Office ソフトウェアを用いた売り上げ管理資料、報告書等の作成スキル。
- ・ セルフモチベーション管理能力が高い、チームでの問題解決業務経験。
- ・ セールスの具体的な実績。プロジェクトの企画・遂行経験、構造化の経験がある
- ・ 文章や口語、対人関係のスキルが高い。販売促進、カスタマー対応、交渉力などの経験がある

## 待遇

【初年度年収】 800万円～1100万円

【基本給】 55万円～

※経験・能力・年齢を考慮し、当社規定により優遇します。

※ご参考：学部卒新入社員の初任給 230,000円

【昇給・賞与】

昇給：会社規定による

賞与：年2回+決算に伴う調整賞与がある場合がある

【賃金形態】

月給制

※会社規定に基づく

【残業手当・営業手当】

有 ※残業時間に連動して支給。

【退職金制度】

有 ※会社規定に基づく

【就業時間】

9:00～17:00

※所定労働時間 7時間00分 休憩時間 60分

【時差出勤制】

※コアタイム 10:00-15:00

【年間休日】

125 日(2019 年度実績)

※土曜/日曜/祝日、夏季 5 日、年末年始

【有給休暇】

1~20 日

※入社月によって取得可能日数が異なる。(初年度最高 10 日)

給与見直し原則年 1 回 (4 月)

賞与年 2 回 (6 月・12 月)

※賞与は会社業績と個人業績により変動します (業績連動型賞与)

社会保険完備

通勤手当

時間外勤務手当 他

【制度】

退職金

【育児・介護】

産前産後休暇

育児休業

子の看護休暇

介護休暇

※試用期間 6 ヶ月有 (試用期間中の処遇・待遇に変更なし)

勤務地

横浜市神奈川区金港町 2 番地 6 横浜プラザビル 7F

※U・Iターン希望者歓迎

【交通手段】

JR/京急/東急/横浜市営地下鉄「横浜」駅北口より徒歩 5 分